**ПРОГРАММА**

**мероприятий по франчайзингу**

**22 марта 2017 г., среда**

**11.00 – 17.00**

**Конференция «День франчайзинга на выставке HoReCa-2017: время действовать!»**

**Программа:**

11.00 - 11.30 «Франчайзинг как инструмент развития компаний в сфере HoReCa. Тенденции рынка франчайзинга в сфере общественного питания Беларуси и СНГ». Спикеры: Никита Чаков, генеральный директор ООО «Завод франшиз», Дмитрий Цалко, учредитель ООО «Завод франшиз»

11.30 – 12.20 «Уникальные концепции бизнеса, набирающие обороты в Беларуси и странах СНГ благодаря франчайзингу. Кейсы успешных франшиз: кофейня «Кофе Саунд», бар-мороженое «Айс-Ролл», аромамаркетинг от «АромаСтиль.бай» и др.»

11.30 – 11.55 «Открытие собственного бизнеса vs приобретение франшизы: чему отдать предпочтение?». Кейс сети кофеен «Кофе Саунд». Спикер: Егор Ланцов, руководитель сети кофеен «Кофе Саунд».

11.55 – 12.20 «Что такое брокеридж во франчайзинге? Как выбрать надежных партнеров-франчайзи для создания успешной франчайзинговой сети?». Спикер: Иван Левицкий, руководитель отдела брокериджа ООО «Завод франшиз».

12.40 – 13.10 Практические советы в области финансирования от «Европейского банка реконструкции и развития»: «Поддержка франчайзинга, стратегических и операционных консалтинговых проектов». Спикер: Андрей Пущаенко, аналитик, Группа финансирования и развития МСП, Европейский банк реконструкции и развития (www.ebrd.by).

13.20 – 13.50 Презентация программ финансирования сферы франчайзинга: «Программы финансовой поддержки малого и среднего бизнеса от ОАО «Белгазпромбанк». Спикер: Сергей Витковский, начальник отдела продаж розничных продуктов ОАО «Белгазпромбанк» (www. belgazprombank.by).

14.10 – 14.40 «Франшиза и право. Как защитить себя благодаря договору франчайзинга: обсуждаем, заключаем, работаем». Спикер – Надежда Грабовская, аттестованный юрист, специалист в области управления интеллектуальной собственности, автор правовых статей по вопросам интеллектуальной собственности.

Опыт работы с франчайзингом с 2009 года (франшизы «Оранжевый верблюд», «Монтон» и др.). Обеспечивает оформление и правовое сопровождение сделок в отношении франшиз клиентов ООО «Завода Франшиз», а также оказывает бизнес-клиентам услуги по подготовке договоров всех видов, касающихся объектов интеллектуальной собственности (лицензионный договор, договор уступки, договоры о передаче прав на объекты авторского права, соглашений о конфиденциальности и т.д.) и услуги по регистрации товарных знаков в РБ и за рубежом.

Практические советы в области финансирования от «Европейского банка реконструкции и развития»: «Поддержка франчайзинга, стратегических и операционных консалтинговых проектов»

14.40 - 15.00 Заключительное слово: «Франчайзинг: почему сегодня самое время действовать?»

После окончания конференции -- свободное общение и консультации по вопросам франчайзинга от ООО «Завод франшиз» (Zavod.biz).

Организатор: ООО «Завод франшиз» (Zavod.biz).

Место проведения: конференц-зал № 1

**23 марта 2017 г., четверг**

**11.00 – 13.00**

**Семинар по франчайзингу.**

*Семинар проводится для тех, кто уже использует франчайзинг в своей деятельности, а также для потенциальных франчайзеров и франчайзи. Мы рассмотрим основные этапы в создании и покупке франшизы, требования и ограничения законодательства, а также практические примеры белорусских компаний, которые уже используют франчайзинг в своей деятельности.*

**Программа семинара**:

**11.00 – 11.30 Мировые тенденции франчайзинга по итогам международной выставки Franchise Expo Paris 2017**.

Леонтьева Ольга, председатель Ассоциации «Белфранчайзинг».

*Наиболее востребованные франчайзинговые концепции, новинки и лидеры франчайзингового рынка; мировая практика в организации и регулировании франчайзинговых отношений и отличия белорусского рынка; основные требования и изменения для развития франчайзинга в Беларуси.*

**11.30 – 11.50** **Законодательное регулирование франчайзинговых отношений.** Юридическая фирма СПРАВА Консалтинг.

*Договор франчайзинга: что учесть и предусмотреть, как защитить свои интересы в рамках правового поля; законодательные возможности и ограничения для участников франчайзинговой сделки; особенности налогообложения деятельности франчайзера и франчайзи.*

**11.50 – 12.00** **Финансирование франчайзинговых сделок.**

Банк «Москва-Минск».

*Как рассчитать реальную сумму инвестиций во франчайзинговый проект; банковские продукты для финансирования покупки франшизы.*

**12.00 – 12.30** **Как создать из своей компании франчайзинговую сеть.**

Леонтьева Ольга, председатель Ассоциации «Белфранчайзинг»

Сеть кафе Pizza Smile

Сеть по продаже кофе Utro Coffee

*Основные этапы разработки франшизы, важные элементы, проблемы и их решения; как мы создали и развивали франшизу в общепите; как мы создали и развивали франшизу в розничной торговле.*

**12.30 – 13.00** **Франшиза. Купить и не ошибиться.**

Франчайзи сети кафе Pizza Smile

*Алгоритм поиска и выбора франшизы проблемы и их решения; интервью с действующим франчайзи.*

Участие в семинаре бесплатное. Для участия в семинаре необходима предварительная регистрация! Для регистрации направьте заявку в свободной форме на адрес [info@belfranchising.by](mailto:info@belfranchising.by)

По всем вопросам участия в выставке и посещения семинаров обращайтесь в Ассоциацию «Белфранчайзинг»: по электронному адресу: [info@belfranchising.by](mailto:info@belfranchising.by) и по телефонам: +375-29-126-89-86, +375-17-213-14-05

Организатор: Ассоциацию «Белфранчайзинг»

Место проведения: конференц-зал № 1

**14.00 – 15.00**

**Семинар «Договор франчайзинга: правовое регулирование и типичные ошибки».**

*Спикер -* [*Марина Головницкая*](http://www.sorainen.com/by/People/41/Marina.Golovnitskaya)*, юрист практики* ***интеллектуальной собственности*** *(IP) белорусского офиса* [*Sorainen*](http://www.sorainen.com/by)*. Консультирует клиентов* ***HoReCa, IT*** *и ряда других отраслей по вопросам защиты IP, участвует в управлении портфелями товарных знаков и консультирует по договорам в области IP (лицензии, уступки, NDA, франшизы и т.д.). Кроме того, обладает серьезной экспертизой в сфере коммерческих контрактов и права конкуренции.*

Целевая аудитория: корпоративные юристы, руководители юридических служб, собственники, директора бизнеса в сфере общественного питания, гостиничного бизнеса, индустрии развлечений.

[Sorainen](http://www.sorainen.com/by) – юридическая фирма с полностью интегрированными офисами **в Беларуси, Латвии, Литве и Эстонии**. Основана в 1995 г. и на сегодня насчитывает **более 300 сотрудников**, включая 28 партнеров и более 150 юристов и налоговых консультантов. Интеллектуальная собственность  – одна из ключевых практик фирмы. На белорусском рынке по вопросу франчайзинговых договоров Sorainen консультировала таких клиентов как **Mariott, Papa John’s, Hesburger, Texas Chicken**.

Организатор: юридическая фирма Sorainen

Место проведения: конференц-зал № 1